

کاهش عرضه و یکه تازی دلالان ملکی در جنوب پایتخت



آرمان ملی: بازار مسکن همچنان در رکود و پلاتکلیفی خود ادامه می‌دهد و در این بین بنگاه‌های معاملات املاک و کاسبان این بازار سعی دارند تا القا گرانی قریب‌الوقوع واحدهای خود را که به هزار ترند از دست مالکان درآورده‌اند با بیشترین نرخ به متقاضیان عرضه کنند. در این بین افزایش تقاضا در مناطق حاشیه و جنوبی تهران با رشد بیشتری همراه شد و این در حالیست که مشکلات ناشی از گرانی نهاده‌های ساختمانی، رکود سرمایه‌گذاری به‌همراه چالش تجمیع پلاک‌ها در بافت‌های فرسوده عرضه واحد در مناطق جنوبی پایتخت را به حداقل رسانده که خود زمینه‌ساز گرانی‌های بی‌منطق و یکه تازی دلالان شده است. بر اساس این گزارش، کاهش عرضه مسکن در مناطق جنوبی تهران محسوس است. به دلیل افت تا ۵۰ درصدی ساخت و ساز در سال‌های اخیر این افت در واحدهای نوساز، نمود بیشتری دارد. بررسی‌ها نشان می‌دهد خانه‌های عرضه شده به بازار مسکن در مناطق جنوبی به حدود یک سوم نیمه شمالی پایتخت می‌رسد. به دلیل قیمت بالای مسکن در شمال و غرب تهران، در حال حاضر بخش عمده‌ای از واحدهای کلید نخورده بغضاً به عمر بنای بیش از ۲سال در این مناطق قرار دارد. کاهش توان طرف تقاضا منادله عرضه مسکن در مناطق جنوبی و شمالی تهران را به هم زده است. بررسی‌ها نشان می‌دهد اگرچه قدرت خرید خانه در بین ساکنان مناطق جنوبی به‌شدت کاهش یافته، به دلیل فاصله قیمتی بین مناطق جنوبی و شمالی تهران و همچنین ریزش‌متراژ بودن واحدها در جنوب، عمق رکود معاملات در این مناطق کمتر از شمال پایتخت است. در واقع شناس بیشتر فروش واحدهای مرغوب و البته کوچک‌متراژ در مقایسه با واحدهای قدیمی ساز بزرگ متراژ باعث کمبود آپارتمان‌های نوساز موجود در بازار مسکن مناطق جنوبی شده است. عمده آپارتمان‌های ساخته شده در شمال تهران از نوع بزرگ متراژ هستند. با توجه به متوسط ۷۵ میلیون تومانی قیمت هر متر مربع مسکن در منطقه ۱ تهران در حال حاضر یک آپارتمان ۱۰۰ متری در این منطقه به‌طور میانگین ۷،۵ میلیارد تومان ارزش دارد. کمتر کسی توان پرداخت چنین مبالغی را ندارد و اگر هم داشته باشد به دلیل حرکت بازار مسکن در محدوده کمتر از نرخ تورم عمومی، ترجیح می‌دهد سرمایه خود را به بازارهای دیگر ببرد. بر اساس آخرین آمار بانک مرکزی که در فورردین‌ماه ۱۴۰۱ارایه شده منطقه ۱ با میانگین قیمت ۱.۷۵ میلیون تومان در هر متر مربع گران ترین منطقه در بازار مسکن شهر تهران محسوب می‌شود. پس از آن منطقه ۳ با متوسط ۲.۵۹ میلیون تومان قرار دارد. در رتبه سوم نیز منطقه ۴ با میانگین ۷.۴۹ میلیون تومان است. منطقه ۶ یا ۲.۴۹ میلیون تومان و منطقه ۵ یا ۱.۴۲ میلیون تومان در رتبه‌های چهارم و پنجم هستند.

از طرف دیگر از ان‌ترین محدوده شهر تهران منطقه ۱۸ با متوسط قیمت مسکن ۷.۱۵ میلیون تومان در هر متر مربع است. پس از آن منطقه ۲ با ۷.۱۶ میلیون تومان، منطقه ۱۶ یا ۱۸.۱ میلیون، منطقه ۱۹ یا ۱۰.۱۸ میلیون تومان و منطقه ۱۷ یا ۳.۱۸ میلیون تومان قرار دارند. با گذشت ۱۱ روز از خردادماه هنوز گزارش بانک مرکزی از تحولات بازار مسکن شهر تهران در اردیبهشت ۱۴۰۱ارایه نشده است. بااین حال گزارش‌های میدانی از رونق نسبی معاملات در پی اصلاح نظام پاراتهای حکایت دارد. برخی بخر و بفروش‌ها نیز القای گرانی می‌کنند اما بازار واکنش چندانی برای رشد قیمت از خود نشان نمی‌دهد. مشاوران املاک می‌گویند که بازار نسبتاً پرونوقی را به لحاظ حجم معاملات در اردیبهشت ماه سپری کرده‌اند. بر این اساس تصویری ایجاد شد که هر دو طرف عرضه و تقاضا با نرخ‌های جدید کنار می‌آیند اما افت بازار در خردادماه، این گزاره را رد می‌کند؛ به طوری که در مواردی نرخ‌های پیش‌بنیادی مسکن به قبل از گرانی‌های اخیر برگشته اما بازار در رکود به سر می‌برد. در واقع به دلیل رشد تا ۶۰ درصدی قیمت مسکن در چهار سال گذشته، بازار ملک ظرفیتی برای جهش مجدد ندارد و هر نوع فشار به این بازار فقط رکود آن را عمیق‌تر می‌کند. البته به دلیل تبعیت نهاده‌های ساختمانی از تورم عمومی، افزایش قیمت ساخت و اجتناب‌ناپذیر است اما بنا به گفته کارشناسان، در مقطع فعلی همبستگی بین قیمت ساخت و قیمت‌ها در بازار وجود ندارد. اگرچه افزایش قیمت‌های اسمی در بازار به نوعی اجتناب‌ناپذیر شده اما به دلیل حرکت بازار مسکن در محدوده کمتر از نرخ تورم، سرمایه‌گذاری در این بازار فعلا سودآور نیست. در عین حال واسطه‌های ملکی از رونق نسبی واحدهای نوساز خبر می‌دهند. به دلیل کاهش ساخت و ساز و افزایش سنگین نرخ عوارض ساختمانی، تمایل به تولید مسکن در تهران به‌شدت افت کرده است. همین مساله منجر به فشار تقاضا در واحدهای کمتر از ۵ سال ساخت و ایجاد فاصله قیمتی بین این گروه و واحدها با قدیمی‌سازها شده است. بنابراین عمده متقاضیان به سمت آپارتمان‌های قدیمی سوق پیدا کرده‌اند.

بررسی‌ها از اهداف بانک مرکزی برای رصد تراکنش حساب‌ها نشان می‌دهد؛

دیگر بدهکاران کلان نخواهیم داشت؟



سقف تعیین‌شده فرصت داده می‌شود که اسناد و مدارک در خصوص واریز وجه بیش از سقف تعیین‌شده را ارائه کنند. البته، اشخاص حقیقی فاقد شغل می‌توانند در صورت اعتراض به سطح فعالیت مورد انتظار تعیین شده توسط بانک برای آنها، حداکثر ظرف مدت ۲ ماه پس از اطلاع از سطح فعالیت مورد انتظار تعیین شده، به بانک مراجعه کرده و با ارائه اسناد و مدارک مربوط، تقاضای خود برای افزایش سطح فعالیت مورد انتظار تعیین شده را به مؤسسه اعتباری ارائه کنند. البته در این زمینه، مراجعه نکردن شخص حقیقی فاقد شغل به بانک ظرف مهلت زمانی مذکور، به منزله تأیید سطح فعالیت مورد انتظار تعیین شده است و در صورت تأیید تقاضای شخص حقیقی فاقد شغل توسط بانک نیز، افزایش سطح فعالیت مورد انتظار وی باطل‌نام خواهد بود. فارغ از این، بخشنامه بانک مرکزی وظایفی بر عهده بانک‌ها قرار داده که باید سطح فعالیت مورد انتظار هر یک از اشخاص حقیقی فاقد شغل یا حقوقی غیرفعال را به صورت سامانه‌ای نگهداری کنند و سطح فعالیت محقق شده آنها نیز خود را حداکثر پس از ۴۸ ساعت از زمان وقوع هر تراکنش محاسبه کنند، به نحوی که در صورت تخطی سطح فعالیت محقق شده شخص حقیقی فاقد شغل یا شخص حقوقی غیرفعال قبل از سررسید یک‌ساله از سطح فعالیت مورد انتظار وی، مراتب به صورت خودکار اعلام شود. همچنین، افرادی که در چارچوب رویه فوق از سطح فعالیت مورد انتظار عبور کنند، باید به طریق مقتضی از جمله ارسال دعوت‌نامه به نشانی ارباب رجوع، ارسال پیامک و یا سایر روش‌ها، برای ارائه توضیحات و عندالزوم تسلیم مدارک و اسناد مثبت به درگاه‌های حضوری یا غیر حضوری بانک دعوت شوند و فرم پیوست برای تکمیل در اختیار آنها قرار گیرد. در این شرایط، نحوه اقدام مؤسسات اعتباری متناسب با توضیحات ارائه شده از سوی شخص حقیقی فاقد شغل یا شخص حقوقی غیرفعال مربوط تبیین شده است. به نظر می‌رسد این قانون در راستای فعالیت بسیاری از این کلاهبرداران که با اجازه حساب دیگران اقدام به انجام اعمال مجرمانه دیگری مانند کلاهبرداری و پولشویی می‌کنند. برخی از این افراد نیز برای فرار از مالیات و یا حتی

موضوعی است که اما و اگرهای زیادی را ایجاد کرده است اما در این بین قرار گرفتن بازنشتگان و مستمری بگیران نیز در این طرح و تعیین سقف ۲ میلیارد تومانی در سال نشان می‌دهد بانک مرکزی دایره نظارت خود را حسابی تنگ کرده‌حال باید منتظر شد و دید آیا پس از اجرای این طرح دیگر شاهد سوء استفاده‌های مختلف و اخت تسهیلات کلان با نام افراد دیگر نخواهیم بود؟ بر اساس این گزارش، بانک مرکزی به تازگی در راستای جلوگیری از سوءاستفاده‌های احتمالی از حساب‌های بانکی و مبارزه با پولشویی، طرح رصد تراکنش‌های بانکی مشکوک را آغاز کرده است. در این طرح برای مقابله با حساب‌های اجاره‌ای، سقف تراکنش سالانه برای اشخاص بازنشته، مستمری بگیران و اشخاص بیکار و غیر فعالان مالیاتی (اشخاص حقوقی غیر فعال) به‌طور شفاف تعیین شده است. در این زمینه، در ابتدا این بانک «دستورالعمل اجرایی تعیین حدود ارائه خدمات بانکی به اشخاص محجور در مؤسسات اعتباری» را برای جلوگیری از سوءاستفاده از حساب‌های سپرده و سایر خدمات بانکی قابل ارائه به این افراد ابلاغ می‌کند البته، در هر مرحله بدوی الزامات مربوط به تعیین سطح فعالیت اشخاص حقیقی شاغل و اشخاص حقوقی فعال نیز به بانک‌ها ابلاغ خواهد شد. حال این سوال مطرح می‌شود که آیا سود سپرده هم مشمول رصد می‌شود یا خیر؟ در جواب باید گفت که اشخاص حقیقی فاقد شغل در صورت وجود درآمد غیرنفعلی مستمر مانند دریافت اجاره از املاک و یا سود در یافتی از سپرده‌های بانکی، باید بتوانند با ارائه اسناد و مدارک معتبر خدمات بانکی مورد نیاز خود را به نحو مطلوبی مدیریت کنند.

بازنشتگان و بیکاران مشمول این طرح می‌شوند؟

رصد حساب‌های بانکی نگرانی برخی مشاغل را موجب شده است. در این دایره تکلیف بازنشتگان و افراد بیکار نیز مشخص شده و برای آنها سقفی مشخص شده است. از آنجا که حداکثر سطح فعالیت مورد انتظار در بازه یک‌ساله برای افراد بازنشته ۲ میلیارد تومان، مستمری بگیر یک میلیارد تومان، بیکار ۵۰۰ میلیون تومان و غیرفعال مالیاتی ۵۰۰ میلیون تومان اعلام شده، به این افراد در صورت خروج از بازه یک‌ساله این طرح می‌شود یا خیر؟ در جواب باید گفت که اشخاص حقیقی فاقد شغل در این دایره تکلیف بازنشتگان و افراد بیکار نیز مشخص شده و برای آنها سقفی مشخص شده است. از آنجا که حداکثر سطح فعالیت مورد انتظار در بازه یک‌ساله برای افراد بازنشته ۲ میلیارد تومان، مستمری بگیر یک میلیارد تومان، بیکار ۵۰۰ میلیون تومان و غیرفعال مالیاتی ۵۰۰ میلیون تومان اعلام شده، به این افراد در صورت خروج از

قیمتی معادل ۲۰ تا ۵۰ هزار تومان فروخته می‌شوند که خب خدا را شکر! قیمت برنج را معمولاً در اخبار دنبال می‌کنید، اما تا به فروشگاه نروید قادر نیستید خودتان وضعیت بازار برنج را درک کنید. برندهای ایرانی، برنج به‌دست آمده از تایلند‌های شمال را معمول در کیسه‌های پنج کیلویی می‌فروشند. در این حالت با کمتر از ۴۰۰ هزار تومان نمی‌توان برنج ایرانی خرید، ولی قیمت نوع خوب همین بسته پنج کیلویی ممکن است که ۸۰۰ هزار تومان برسد که می‌شود کیلویی ۱۶۰ هزار تومان. قیمت کیسه ۱۰ کیلویی برنج ایرانی حداقل ۶۵۰ هزار تومان است که بسته به نوع و کیفیت به یک میلیون و ۶۰۰ هزار تومان هم می‌رسد. اگر نتوانید با این قیمت‌ها کنار بیایید می‌توانید خرید کیسه پنج کیلویی برنج هندی را قیمت ۲۰۰ هزار تومان را بررسی کنید.

لبیات، ۱۵۰ هزار تومان

محبوب‌ترین انواع پنیر مناسب صبحانه در وزن‌های ۳۰۰ تا ۴۰۰ گرم هستند. آنها را با اسامی مثل پنیر محلی، پنیر سفید، پنیر لیقوان، پنیر تبریز و... می‌شناسیم. قیمت پنیر سفید تازه روزانه ۵۰۰ گرمی فعلاً ۳۶ هزار تومان است، ولی ما یک بسته ۲۰۰ گرمی آن را برمی‌داریم که رویش نوشته شده: ۱۵ هزار و ۵۰۰ تومان. اگر زیاد اهل صبحانه خوردن در خانه نیستید احتمالاً پنیرهای مثلثی را ترجیح بدهید. آن‌ها را در وزن‌های ۱۲۰ و ۲۳۰ گرم‌تر ترتیب ۱۵ و ۲۸ هزار تومان می‌فروشند. برای پنیر لیقوان ۴۰۰ گرمی باید ۸۷ هزار تومان هزینه کنید. قیمت انواع ۸۰۰ گرمی پنیر پاستوریزه لیقوان دست‌کم ۱۲۵ هزار تومان است. بطوری‌که لیتری شیر کم‌چرب را در حال حاضر با قیمت حداقل ۲۰ هزار تومان پیدا می‌کنید. قیمت همین میزان شیر در بطری‌هایی با چرب‌بست ۲۵ هزار تومان و گاهی ۲۲ هزار تومان می‌رسد. حداقل قیمت بطری یک‌لیتری شیر چرب ۲۲ هزار تومان است. بطوری‌که لیتری شیر کم‌چرب، به ۲۵ هزار تومان و گاهی ۲۲ هزار تومان می‌رسد. حداقل قیمت بطری یک‌لیتری شیر چرب ۲۲ هزار تومان است. بطوری‌که لیتری شیر کم‌چرب، به ۲۵ هزار تومان می‌رسد تصمیم می‌گیریم ماست کم‌چرب را بررسی کنیم. قیمت یک کیلوگرم را به خریدهایمان اضافه کنیم، قیافه و بسته‌بندی رشتی دارد، اما حداقل در روز یکشنبه هشتم خرداد قیمت آن ۲۴ هزار و ۳۰۰ تومان است.

پروتئین؛ ۶۴۰ هزار تومان

قیمت گوشت قرمز را معمولاً بر اساس عددی میانگین اعلام می‌کنند. مثلاً گران‌ترین بخش گوسفندی را با قیمت ۴۶۰ هزار تومان، کنار بخش پر استخوان گردن با قیمت ۱۴۰ هزار تومان و حتی قلوه‌گاه ۱۲۰ هزار تومانی به‌طور میانگین اعلام می‌کنند. قیمت گوشت گوساله به‌همین صورت است. قطعاتی مثل استیک فیله مینیون و راسته بدون استخوان که به‌درد کیاب کردن می‌خورند، در حال حاضر به ترتیب کیلویی ۴۴۰ و ۳۳۰ هزار تومان فروخته

بررسی‌ها از افزایش قیمت کالاهای اساسی در سطح بازار نشان می‌دهد؛

۲ میلیون تومان برای حداقل‌های زندگی دوفره

می‌شوند، ولی مثلاً یک کیلو چرخ کرده مخلوط را می‌توان ۱۷۰ هزار تومان خرید. چون الان مساله خرید کردن برای یک زوج دو نفره وسط است، ما به یک کیلو چرخ‌کرده مخلوط، دو برمی‌داریم و یک کیلو گوشت خورشتی گوساله به قیمت تقریبی ۲۰۰ هزار تومان. قیمت مرغ زیادی سرصودا کرده و عددهای مختلفی برای فروش آن اعلام می‌کنند. در کنار فروشی‌های سطح شهر می‌توانید فروش بدون پوست قطعه‌بندی شده را در وزن یک کیلو با قیمت ۶۰ هزار تومان بخرید. یک کیلو فیله مرغ فلا حدود ۱۰۰ هزار تومان است، برای خرید سینه مرغ، بدون پوست تقریباً به همین مقدار پول نیاز دارید. قیمت مغز آن به حدود ۶۸ هزار تومان رسیده است. اما برای اینکه قیمت مغز آن به‌صرفه‌تری داشته باشیم، دو تا مرغ کامل برمی‌داریم که هر کدام حدود دو کیلوگرم وزن دارند. قیمت چهار کیلو مرغ می‌شود ۲۰۰ هزار تومان. در نهایت باید یک شانه تخم‌مرغ ۲۰ تایی را اضافه کرد. به شرایط فعلی این خرید حداقل ۷۰ هزار تومان خرج برمی‌دارد. کف قیمت شانه ۳۰ تایی، ۷۶ هزار تومان است. حالا هر طور خودتان صلاح می‌دانید.

شوینده و لوازم بهداشتی ۴۵۰ هزار تومان

قیمت انواع شوینده قرار بود افزایش پیدا کند، اما دولت اعلام کرد، چون کسی با آنها ماهنگ نمی‌کند، دو موضوع افزایش قیمت منتفی است. همین قدر قاطع و صریح. اولین شوینده‌ای که به چرخ خرید اضافه می‌کنیم یک شامپو موی سر است. بین قفسه‌ها چشم‌مان به شامپو تخم‌مرغی داروگرم با حجم ۲۲۰ میلی‌لیتری می‌افتد و کلی خاطره بریمان زنده می‌شود. همین قیمت همین شامپو تخم‌مرغی الان به ۱۵ هزار و ۵۰۰ تومان رسیده است. برند بس هم یک شامپو ۲۸۰ میلی‌لیتری با قیمت ۳۳ هزار و ۵۰۰ تومان دارد، اما احتمالاً بعضی‌ها شامپو موی سر بزرگ با حجم ۴۵۰ میلی‌لیتر و قیمت ۳۲ هزار تومان را ترجیح دهند. ارزان‌ترین شامپو موی سر صحت در حال حاضر ۲۷ هزار و ۳۰۰ تومان قیمت دارد. انتخاب ما شامپو یک کیلویی اوه است با قیمت متصفانه ۳۴ هزار و ۱۰۰ تومان. برای شامپو بدن می‌توان روی بطری‌های ۴۰۰ گرمی با کف قیمت ۲۵ هزار تومان حساب باز کرد. اگرچه برندهای تازه تأسیس با اسم‌های غلط‌اندازشان هم در بازار وجود دارند که یک شامپو بدن ۵۰۰ گرمی را از نزدیک ۷۰۰۸۰ هزار تومان قیمت‌گذاری کرده‌اند. قیمت دستمال کاغذی حداقل ۱۳ هزار تومان است. برای انواع یا کرمی بیشتر بهتر قیمت ۲۰ هزار تومان هزینه کرد. از آنها دو تا قیمت بیشتر به چرخ خرید اضافه می‌کنیم. خمیردندان در حجم ۵۰ گرمی و ۱۰۰ گرمی فروخته می‌شود. برای یک خمیردندان ۱۰۰ گرمی باید حداقل ۲۰ هزار تومان پرداخت کرد، اما خمیردندان ۱۰۰ گرمی با کیفیت بهتر قیمت ۳۱ هزار تومان است. مایع ظرفشویی همین جابرایش حداقل ۲۰ هزار تومان و حداکثر ۳۰ هزار تومان کنار می‌گذاریم. در قفسه پودرهای دستنی یک بسته ۵۰۰ گرمی با قیمت حدود ۱۲ هزار تومان برمی‌داریم. قیمت حتما در طول ماه نیاز می‌شود. پس یکی برمی‌داریم، یک سفیدکننده سطوح به قیمت ۲۷ هزار تومان را کنار بقیه خریده‌ها جا می‌دهیم. قیمت مایع دستشویی با حجم ۴۰۰ گرم، نزدیک ۳۱ هزار تومان است؛ کف قیمت آن را باید ۱۷ هزار تومان در نظر بگیریم. اگرچه نمونه‌هایی با کیفیت بهتر ۲۵ هزار تومان و حتی ۴۶ هزار تومان به بازار پیدا می‌شوند.

دره ییمن

سرانجام جوجه‌های یک‌روزه به روستاها رسید

آرمان ملی: معدوم سازی جوجه‌های یک روزه که به بهانه عدم صرف اقتصادی و در پشت پرده برای امتیازگیری از دولت رقم خورده بود در چند روز اخیر واکنش‌های مختلفی را از سوی وزارت جهاد کشاورزی و حتی مسئولان قضائی به دنبال داشت و در نهایت و پس از آنکه مشخص شد تشکل مربوطه نیز از این تصمیمات آگاهی داشته وارد فاز جدیدی شد و حتی وزیر جهاد کشاورزی هشدار داد که با متخلفان برخورد خواهد شد حال روز گذشته دبیر انجمن تولیدکنندگان جوجه یک روزه از توزیع جوجه‌های مازاد که قرار است معدوم شوند در روستاها خبر داده است موضوعی که این سوال را ایجاد می‌کند آیا امکان اتخاذ چنینی تصمیماتی ساده‌ای تا پیش از این وجود نداشته است یا پس از آنکه امتیاز آزادسازی صادرات گرفته‌شد به فکر توزیع رایگان افتاده اند؟
محمد رضا صدیق پور دبیر انجمن تولیدکنندگان جوجه یک روزه با بیان اینکه جوجه یک روزه باید کمتر از ۲۴ ساعت بعد از تولد در واحدهای تولید مرغ گوشتی جذب شود، گفت: اگر جوجه یک روزه بیش از ۴۸ ساعت در واحدهای جوجه کشی بمانند دیگر قابلیت پرورش نخواهند داشت. این فعال اقتصادی تصریح کرد: شرایط بهداشتی و امنیت زیستی در واحدهای مرغداری از اهمیت خاصی برخوردار است و این امر در سلامت مرغ تولیدی و کاهش تلفات جوجه‌های قابل پرورش ضروری است. وی با اشاره به پیآمدهای اصلاح نظام یارانه‌ای بر روند تولید مرغ گوشتی گفت: نرخ نهاده‌ها اصلی دان مرغ‌ها بعد از اجرای این طرح به ۵ برابر افزایش پیدا کرده، با احتساب این نهاده‌ها در ۲ تا آنالیز قیمت مرغ گوشتی باید قیمت مرغ حداقل برابر بیشتر می‌شد. اما در عمل، بازار اتفاق دیگری را رقم زد و قیمت مرغ متناسب با هزینه‌ها بالا نرفت از این‌رو واحدهای تولیدی انگیزه جوجه‌ریزی را از دست دادند. صدیق پور تأکید کرد: عدم تعادل پرورش دهندگان مرغ گوشتی به جوجه‌ریزی باعث شد جوجه‌ها در واحدهای جوجه کشی بمانند و در برخی موارد شاهد عدم جذب این جوجه‌ها در برخی از استان‌های کشور باشیم. دبیر انجمن تولیدکنندگان جوجه یک روزه در پاسخ به این پرسش که آیا دولت برای تکرار نشدن این صحنه‌ها و برای تشویق به جوجه‌ریزی تمهیداتی در نظر گرفته است؟ گفت: صادرات جوجه و تخم مرغ نطفه‌دار و تولید قراردادی، توزیع جوجه‌ها در سطح روستاها از جمله برنامه‌های دولت در این راستا است. وی در تشریح برنامه تولید قراردادی مرغ گوشتی، خاطر نشان کرد: مطابق با این طرح مردم به پشتیبانی امور دام با تولیدکنندگان قرارداد منعقد می‌کند و خوراک مورد نیاز آنها را به‌صورت دو تا سه ماه تأمین می‌کند، اگر قیمت مرغ تولیدی در بازار کمتر از نرخ مصوب باشد شرکت پشتیبانی امور دام به صورت تضمینی آن را از تولیدکنندگان خریداری می‌کند و اگر قیمت مرغ تولیدی در بازار بیشتر از نرخ مصوب باشد تولیدکننده می‌توانند در خصوص مرغ تولیدی خود اقدام به عرضه و فروش آن در بازار کنند. وی با بیان اینکه نرخ منطقی جوجه یک روزه در آنالیز جدید قیمت مرغ با احتساب عرضه دو نهاده با ارز نیمایی حدود ۱۵۰۰۰ تومان است، افزود: در حال حاضر جوجه یک‌روزه‌ها تا ۱۰۰۰۰ تومان به‌فروش می‌رسد.

رویکرد

تهارت‌گزینهناسی

برای توسعه بازار نفت نیست!

آرمان ملی: افزایش فروش و رشد درآمدهای نفتی در حالی در ماه‌های اخیر بارها از سوی مسئولان وزارت نفت اعلام شده که بخش قابل توجهی از این رشد فروش از طریق تهاتر رقم خورده است، در این رابطه جواد اوجی وزیر نفت چندی پیش اعلام کرد که بود که بالغ بر ۸۰ درصد از پول فروش نفت به صورت ارزی به کشور وارد شده و بقیه از طریق تهاتر به کشور باز می‌گردد. در واقع تردید وجود ندارد که رشد صادرات نفت گامی‌رو به جلور در دیپلماسی انرژی کشور محسوب می‌شود اما در شرایطی که بازار جهانی نفت تحت تأثیر جنگ روسیه و اوکراین تشنه حضور نفت ایران است و قیمت فراورده‌های نفتی نیز با عبور از مرز ۱۲۰ دلاری بیشترین منافع را می‌تواند برای کشور به‌همراه داشته باشد تهاتر نفت موضوعی است که به اعتقاد کارشناسان در اولویت نبوده و نمی‌تواند گزینه مناسبی برای رفع مشکلات کنونی اقتصاد کشور باشد. در این رابطه برمنی به‌روزی‌ها، با اشاره به وضعیت بازار نفت و نقش ایران در این بازار، می‌گوید: حتی اگر این امکان وجود داشته باشد که بتوانیم پول نفت را با تهران وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد، اما چاره‌ای نیست برای تهاتر وارد کشور کنیم، باید به این مساله توجه کرد که مشکل تنها با تهاتر حل نمی‌شود، تهاتر تنها در برخی موارد و شرایط خاص می‌تواند پاسخگو باشد. وی با بیان اینکه اگر کالا را با شرایط خاص تخفیفات و مسائل دیگر به فروش برسانیم، هزینه‌هایی را تحمیل می‌کند بنابراین نفت باید با یک هزینه‌بالی فروخته شود که برای تهاتر هم بخواهد وارد شود، شرایط سختی خواهد داشت، گفت: این شرایط دشوار خواهد بود و باید ساز و کاری برای آن لحاظ کرد؛ یکی از این راه‌حل‌ها توسعه روابط با کشورهای دیگر است. به گفته این کارشناس ارشد حوزه انرژی، می‌توان از این طریق صادرات را با تهاتر هم توسعه داد،